



にっしょう 日商だより

☆第40号☆
平成28年6月

■■■この「日商だより」は、私たちと何かのご縁があった方々に、差し上げている通信誌です。■■■

◆新入社員の平野です◆

4月より新たに入社しました、平野 克弥(ひらの かつや)です。今回の日商だより第40号では、簡単に自己紹介をさせていただこうと思います。



桑名市多度町の出身で、川越高校(普通科)、名城大学(経営学部/経営学科)を卒業。完全に文系なのですが、大学を卒業後にプログラマー、その後は家電量販店のパソコンサポートに転職、今年4月に日商器材に入社致しました。

パソコン関連の仕事ばかりしてきた私ですが、学生時代は野球に打ち込んできました。小学生のスポーツ少年団に入団し、中学・高校と野球部に所属、大学では草野球チームにも入っていました。就職してからは時間がとれずに自然消滅してしまい、運動不足気味です……。

野球をすることもなくなり、最近は趣味らしい趣味というものがなくなってきたのですが、ゲームや読書も好きで、少し前に「ウミガメのスープ」という本を読みました。

簡単にまとめると、冒頭と結末だけ書かれており、どういう経緯で、なぜその結末に至ったのかを推理するクイズゲームみたいなものです。最初の出題だけでは答えにたどり着けないので、出題者に対して YES/NO で答えられる質問をすることができます。(本には予め、質問+YES/NO のヒントが書かれていました。)

ただの遊びのように思えますが、これが意外とトラブル解決にも役立ってきます。トラブルが発生した際には冒頭(今までこうだったのに)及び結末(こうなってしまった)が用意されていますが、その経緯がわかりません。起こり得る可能性を考えて、経緯を推測し、何がどう悪くなってしまったのかを調べることで解決に至ります。

1つの事象に対して、解決策が1つとは限りません。また、同じ症状であっても同じ解決策で改善するとも限りません。そのため、多方面から物事を考える能力(水平思考)を養い、知識だけではなく知恵を使うことも大事です。(→裏面へ)

(→続き)前職のパソコンサポートでも、パソコントラブル発生時の診断・修復作業を行なっていました。コピー機に関してはまだまだ勉強中ですが、今後もこれまでに身に着けたスキルを生かしていこうと思いますので、どうぞ宜しくお願い致します。



◆夏風邪◆

5月に子供が風邪をもらってきました。下の子も風邪をひき、毎日 40° 近く熱が出ました。解熱剤もあまり使ってはいけないと先生に言われて、夜眠れない日が続きました。せっかくの運動会もお休みし、治ってはぶり返していました。免疫がつくまでだと思いますが、体調管理は気を付けていきたいと思えます。 営業部 後藤

◆電動自転車◆

営業用に電動アシスト自転車を購入しました。ビジネス用の荷台ががっちりしたタイプです。電源を入れるとペダルの漕ぎ出しがとてもスムーズになります。電池が切れると、ただの重い自転車になりますが、リチウムイオンバッテリーは、半日使って10%の電池の減り具合でした。

キヤノン販売で東京の営業所に配属していたときは、都内の営業・サービスは、自転車か地下鉄で移動していました。桑名の市街地への移動は、自転車が便利なので、これから活用していきたいと思えます。桑名で一番の事務機器販売店を目指して頑張っていきたいと思えます。 営業部 後藤

【発行者プロフィール】

日商器材株式会社 専務取締役 後藤 渉 (ごとう わたる)

◆生年月日:昭和51年5月6日生まれ ◆出身地:三重県桑名市

◆経歴:精義小学校→陵成中学校→川越高校→中京大学経済学部

→キヤノンマーケティングジャパン(株)(旧・キヤノン販売(株))→日商器材(株)

◆趣味:カメラ(主に一眼レフで撮る写真ですが動画も好きです。)



後藤 渉

【発行元】

OA機器・複写 情報サービス・測量機

NSK 日商器材株式会社

〒511-0068 三重県桑名市中央町2-26

TEL:0594-21-2600

FAX:0594-21-2685

※お気軽にお問い合わせください!

